

Fiche technique

Thème	La Négociation et la Rédaction des Contrats et Accords de Partenariat Interne et International
Date	les 23 et 24 février 2015
Lieu	Ecole Supérieure Algérienne des Affaires (ESAA).
Coût	40.000,00 DA TTC pour les deux jours
Objectifs	<ul style="list-style-type: none"> -Maîtriser les règles juridiques applicables aux contrats internationaux et aux partenariats internationaux, -Maîtriser les techniques de négociation spécifiques aux accords internationaux, - Préparer la négociation d'un contrat et d'un accord de partenariat avec une entreprise étrangère dans le cadre d'une opération d'importation ou l'exportation, - Apprendre les techniques de prévention et de résolution des conflits. - Mesurer l'importance des différences culturelles et juridiques dans un contexte international afin d'éviter les malentendus. - outiller les participants pour choisir et adopter la forme de partenariat la plus appropriée à leurs besoins et objectifs stratégiques - Rédiger des clauses spécifiques de contrats ou accords internationaux
Public concerné	<ul style="list-style-type: none"> - Managers d'entreprises publiques et privées, - Juristes d'entreprises, - Négociateurs des contrats nationaux et internationaux, - Avocats et notaires, - Membres des commissions des marchés ou de structures analogues.
Animateur	<p>Mr LEZZAR Nasreddine Avocat d'affaires :</p> <ul style="list-style-type: none"> • possède une grande expérience dans l'accompagnement d'entreprises publiques et privées dans l'élaboration des accords de partenariats internes et internationaux, • assure l'assistance dans la négociation de contrats internes et internationaux, • est Membre du centre de conciliation et d'arbitrage de la chambre algérienne de commerce et d'industrie et Membre de la cour internationale d'arbitrage de Paris.